

Azienda Fullout Problem Solver

01 Gen

## L'azienda inserisce una Richiesta indicando:

<b>TITOLO</b>	Titolo della Richiesta.
<b>CATEGORIA</b>	Indicare la categoria della Richiesta.
<b>COMPENSO TOTALE</b>	Inserire il Compenso Totale. Il sistema calcolerà il Premio del Problem Solver.
<b>OPZIONE</b>	Scegliere SEMPLICE (Miglior Soluzione subito e tutta via Internet) o AVANZATA (Miglior Proposta dopo incontro fisico).
<b>PRIMO TERMINE (es. 01 Feb)</b>	Ultimo giorno a disposizione del Problem Solver per inviare la/le Proposta/e.
<b>SCADENZA (es. 30 Mar)</b>	Ultimo giorno a disposizione dell'Azienda per selezionare la/le Migliori Soluzioni. Con SEMPLICE il Primo Termine è fissato automaticamente a 15 giorni dopo. Con AVANZATA l'Azienda decide la scadenza (max 3 mesi dopo il Primo Termine).
<b>TRASFERIMENTO PROP. INTELLETTUALE</b>	Scegliere tra TUTTI I DIRITTI o LICENZA NON ESCLUSIVA.
<b>DESCRIZIONE PUBBLICA</b>	La descrizione è visibile al Problem Solver senza accettare il contratto.
<b>DESCRIZIONE CONFIDENZIALE</b>	La descrizione è visibile al Problem Solver solo dopo aver accettato il contratto.

01 Gen

## La Richiesta è pubblicata

15 Gen	<b>PROBLEM SOLVER 01</b>	Inserisce la sua Proposta di soluzione.
18 Gen	<b>PROBLEM SOLVER 02</b>	Inserisce la sua Proposta e chiede ulteriori informazioni sulla Richiesta.
20 Gen	<b>PROBLEM SOLVER 03</b>	Inserisce la sua Proposta di soluzione.
22 Gen	<b>AZIENDA</b>	Risponde al Problem Solver 02. Le informazioni fornite non saranno accessibili ad altri utenti
29 Gen	<b>PROBLEM SOLVER 04</b>	Inserisce la sua Proposta di soluzione.
01 Feb	<b>PROBLEM SOLVER 02</b>	Possedendo informazioni aggiuntive la Proposta viene migliorata usando lo Spazio Riservato o inserendo una nuova Proposta.
01 Feb	<b>PROBLEM SOLVER 05</b>	Pubblica la sua Proposta di soluzione.
15 Feb	<b>AZIENDA</b>	Entro questa data analizza le Proposte ed assegna ad ognuna il Feedback e la Valutazione Obbligatoria, in modo da annotare la qualità di ciascuna Proposta per il beneficio di entrambi.

15 Feb

## L'Azienda sceglie la/le Miglior/i Proposta/e

**AZIENDA**

Prosegue in base all'Opzione selezionata

### Semplice

Entro 15 giorni dal Primo Termine, l'Azienda seleziona al massimo due Migliori Proposte. Il Feedback e la Valutazione Obbligatoria viene inviata a ciascun Problem Solver.

15 Feb

Entro 30 giorni dal Primo Termine, l'Azienda versa il Compenso Totale a Fullout.

01 Mar

Entro 45 giorni dal Primo Termine, Fullout versa il Premio al Problem Solver.

15 Mar

30 Mar

### Avanzata

Entro 15 giorni dal Primo Termine, l'Azienda seleziona le Proposte che desidera approfondire direttamente con il Problem Solver. Il Feedback e la Valutazione Obbligatoria viene inviata a ciascun Problem Solver.

Entro 30 giorni dal Primo Termine, l'Azienda versa la Commissione a Fullout (20% del Compenso Totale).

Entro 45 giorni dal Primo Termine, Fullout fornisce all'Azienda i contatti dei Problem Solvers autori delle Proposte di soluzione selezionate.

Entro la Scadenza l'Azienda seleziona al massimo due Migliori Soluzioni e versa il Premio del Problem Solver (80% del Compenso Totale). Se nessuna Proposta è giudicata soddisfacente, nessun Problem Solver riceve il Premio.

15 Feb

## Costo Zero

Se entro 15 giorni dal Primo Termine nessuna Proposta di soluzione viene considerata soddisfacente o meritevole di maggiori approfondimenti, l'Azienda non deve sostenere alcun costo.

**ATTENZIONE**

Se nessuna delle Proposte viene accettata, la Richiesta e le relative Proposte (con il consenso del Problem Solver) saranno pubblicate con le rispettive Valutazioni Obbligatorie. In ogni caso, viene garantito l'anonimato delle parti.

L'Azienda è obbligata a rilasciare il Feedback e la Valutazione Obbligatoria a ciascuna Proposta, indipendentemente dall'opzione selezionata. Se l'Azienda non rispetta questo obbligo, essa è tenuta a versare il Compenso Totale come penale.